

Vorstandsmitglied (m/w/d) Vertrieb

für die Volksbank eG Oldenburg-Land Delmenhorst



Unternehmen

Infos über Ihren neuen Arbeitgeber:

Die Volksbank eG Oldenburg-Land Delmenhorst ist eine leistungsstarke und regional verwurzelte Genossenschaftsbank mit einer Bilanzsumme von rund 1,7 Mrd. EUR und 276 engagierten Mitarbeitenden. Als verlässlicher Partner vor Ort steht sie für Nähe, Transparenz, gegenseitiges Vertrauen und echte Wertschätzung. Auch kurze Entscheidungswege, eine klare Ausrichtung auf die Bedürfnisse von Mitgliedern und Kunden sowie eine offene Unternehmenskultur machen die Bank zu einem attraktiven Arbeitgeber. Die Lage in der dynamischen Metropolregion zwischen Bremen, Oldenburg und Osnabrück – mit Nähe zur Nordsee – bietet hohe Lebensqualität und vielfältige wirtschaftliche Chancen.

Im Zuge einer altersbedingten Nachfolge suchen wir zum 01.07.2026, ggf. auch später, eine Unternehmerpersönlichkeit als Vorstandsmitglied (m/w/d) Vertrieb in einem Dreiergremium.



Aufgaben

Ihr Aufgabenfeld beinhaltet:

- Gesamtverantwortung für das gewerbliche Kredit-, das Bauträger- und das Agrargeschäft sowie für die Bereiche Private Banking, Bauen und Wohnen und deren strategischer Fortführung
- Weiterentwicklung der Gesamtbank im engen Austausch mit den Vorstandskollegen, mit Fokus auf die zugeordneten Marktbereiche sowie die Führung der Immobili托chter
- Weiterführung einer genossenschaftlich geprägten Vertriebsstrategie, die Individualisierung und Standardisierung erfolgreich miteinander verbindet
- Impulsgeber für eine teamorientierte, wertschätzende Führungskultur
- Gestaltung von zukunftsorientierten Transformationsprozessen



Profil

Das sollten Sie mitbringen:

- Fundierte Erfahrung im risikorelevanten Kreditgeschäft sowie idealerweise im Bauträger- und Agrargeschäft
- Nachweisbare Vertriebsfolge im qualifizierten Firmenkundengeschäft
- Geschäftsleiterernennung gemäß § 25c KWG, wobei die Möglichkeit besteht, fehlende Eignungsvoraussetzungen in der Bank abzurufen
- Profunde Kenntnisse zu Digitalisierungsmöglichkeiten
- Ausgeprägte Markt- und Vertriebsorientierung in Verbindung mit ausgeprägtem Innovationsanspruch
- Initiative, Veränderungskompetenz und Gestaltungswillen
- Bereitschaft zur Wohnsitznahme im Geschäftsgebiet sowie regionales Engagement



Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung.

Für Vorabinformationen steht Ihnen Frau Gülink (0511 95745430) und Herr Kehr (0172 6535486) gerne zur Verfügung.

Ihre Bewerbung erfassen Sie bitte online unter
www.gpconsult.de/karriere

GenoPersonalConsult GmbH · Wilhelm-Haas-Platz ·
63263 Neu-Isenburg