Vorstandsmitglied (m/w/d) Firmenkunden



für die Volksbank eG mit Sitz in Wolfenbüttel



Unternehmen

Infos über Ihren neuen Arbeitgeber:

Die Volksbank eG ist eine erfolgreiche und vertriebsstarke Genossenschaftsbank mit einem Bilanzvolumen von rund 3 Mrd. EUR, 466 Mitarbeitenden und 21 Geschäftsstellen. Im Geschäftsgebiet rund um Helmstedt, Salzgitter und Wolfenbüttel leistet die Bank mit großem Engagement einen aktiven Beitrag zur Entwicklung der Region und ist als verlässlicher Partner für die Menschen und die Wirtschaft vor Ort sehr gut positioniert. Vertrauen, Stabilität und Fairness stellen für die Bank die tragenden Pfeiler für ihre Beziehung zu den Kunden dar. Das Miteinander in der Bank ist geprägt von Solidarität, Nähe und Verantwortung sowie partnerschaftlichem Umgang. Zum 01.01.2027, ggf. früher, suchen wir im Rahmen einer altersbedingten Nachfolge ein führungsstarkes Vorstandsmitglied (m/w/d) Firmenkunden mit strategischem Weitblick in einem Dreiervorstand.



- Strategische Verantwortung sowie Weiterentwicklung der Bereiche Firmenkunden, Baufinanzierung und Immobilen sowie der Tochtergesellschaften
- Sicherstellung einer ganzheitlichen, bedarfsorientierten Kundenberatung und Pflege strategischer Kundenbeziehungen
- Fachliche und disziplinarische Führung der zugeordneten Führungskräfte und Teams sowie Förderung einer leistungs- und werteorientierten Führungskultur
- Verantwortung für die wirtschaftliche Zielerreichung im Ressort unter Berücksichtigung von Effizienz, Rentabilität und regulatorischen Anforderungen
- > Impulsgeber für Transformationsprozesse, insbesondere im Hinblick auf Digitalisierung, Nachhaltigkeit und innovative Geschäftsmodelle
- > Repräsentation der Bank gegenüber Kunden und Multiplikatoren



Protil

Das sollten Sie mitbringen:

- Mehrjährige Führungs- und Vertriebserfahrung in einer Regionalbank mit fundierten Kenntnissen im risikorelevanten Kreditgeschäft
- > Voraussetzungen gemäß § 25c KWG, wobei die Möglichkeit besteht, noch fehlende Eignungsvoraussetzungen in der Bank abzurunden
- Unternehmerisches Denken, strategische Kompetenz sowie ausgeprägte Vertriebsorientierung und Zielstrebigkeit
- Innovationskraft, analytisches Denkvermögen und Entscheidungsstärke sowie Selbstreflexion
- Kommunikationsstärke, Durchsetzungsvermögen und ein motivierender Führungsstil sowie Empathie
- Persönliche Veränderungsbereitschaft und Impulsgeber für Weiterentwicklung
- Bereitschaft zur Wohnsitznahme im Geschäftsgebiet sowie regionales Engagement



Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung.

Für Vorabinformationen steht Ihnen Frau Gülink gerne zur Verfügung.

Tel.: 0511 9574-5430

Ihre Bewerbung erfassen Sie bitte online unter www.gpconsult.de/karriere

GenoPersonalConsult GmbH · Wilhelm-Haas-Platz · 63263 Neu-Isenburg